*ПРОЕКТ*

**ПРОГРАММА СЕМИНАРА**

«ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ЭКСПОРТА»

10 октября 2018 г. г.Уфа, Пушкина 110 (Дом Инвестора)

09.00-18.00 час.

|  |
| --- |
| Особенности экспортного финансирования: какие условия по экспортному контракту требуют поиск финансовых инструментов |
| 1. Мини-лекция: Экономика экспортного контракта 2. Упражнение «Расчет стоимости экспортного контракта» |
| 2.Продолжение: Упражнение «Расчет стоимости экспортного контракта» |
| КАРТА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ЭКСПОРТЕРА |
| 1. Мини-лекция «Риски по экспортному контракту» 2. Мини-лекция «Оценка рисков по экспортному контракту» 3. Упражнение «Расчет ущерба» (самостоятельное изучение) 4. Мини-лекция «Методы управления рисками» 5. Упражнение «Стратегия управления рисками» |
| Финансовые инструменты для экспортера: финансирование и защита от рисков |
| 1. Предэкспортное финансирование 2. Финансирование коммерческого кредита экспортера или отсрочки платежа (дебиторской задолженности) экспортера 3. Упражнение «4 шага» (проблематизация темы факторинга) 4. Мини-лекция «Международный факторинг» 5. Мини-лекция «Международный форфейтинг» |
| 1. Мини-лекция «Кредит иностранному покупателю или банку иностранного покупателя (лизинговой компании, финансовой организации)» 2. Мини-лекция «Аккредитивы и банковские гарантии» 3. Экспресс-викторина по теме «Аккредитивы» 4. Мини-лекция «Банковские гарантии» 5. Задача «Расчет экономики экспортного контракта, анализ его условий» |
| 1. Страхование экспортных кредитов 2. Мини-лекция «Особенности применения и комбинирование различных финансовых инструментов» 3. Мини-лекция «Финансовый инструмент как часть коммерческого предложения экспортера» | | |
| Финансовые организации и институты поддержки экспорта: опыт и навыки взаимодействия | | |
| 1. Мини-лекция «Система государственной финансовой поддержки экспорта» 2. Упражнение «Выбор экспорт-фактора» (самостоятельное изучение) 3. Мини-лекция «Что нужно знать при обращении за государственной финансовой поддержкой» 4. Мини-лекция «Основные барьеры (стоп-факторы), не позволяющие получить финансовую поддержку» | | |
| 1. Мини-лекция «Ведение переговоров с институтом государственной финансовой поддержки экспорта при запросе финансирования» 2. Финальная игра «Финансовые инструменты экспортера» | | |