



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСПАР
РОСЭКСИМБАНК

Министру сельского хозяйства
Республики Башкортостан
Фазрахманову И.И.

Уважаемый Ильшат Ильдусович!

АО «Российский экспортный центр» в сентябре 2017 года открыл обособленное подразделение в городе Уфе, которое выступает «единым окном», оказывающим комплексную поддержку предприятиям-экспортерам Республики Башкортостан.

В целях реализации функций государственного специализированного института по поддержке национального экспорта с 2015 года функционирует АО «Российский экспортный центр», деятельность которого направлена на формирование общенациональной системы поддержки экспорта.

АО «Российский экспортный центр» помогает организовать экспортную деятельность предприятия, в том числе:

- оказывает помощь в подготовке экспортных контрактов, товаросопроводительных документов;
- разрабатывает оптимальные маршруты перевозки и проводит расчет средней стоимости перевозки;
- выполняет примерный расчет размера таможенных платежей и консультирует по вопросам возврата НДС при экспорте товаров;
- помогает экспортерам найти своих потенциальных покупателей на внешних рынках, поддерживает участие в международных тендерах и проектах, выставках и бизнес-миссиях;
- содействует получению документов, подтверждающих соответствие продукции требованиям международных стандартов и внешних рынков;
- предлагает широкий набор услуг по страховой, кредитной и гарантийной поддержке;
- выступает агентом по представлению компенсационных выплат в целях частичного возмещения фактических затрат по различным направлениям экспортной деятельности;
- проводит обучение для начинающих компаний-экспортеров основам и ведению экспортной деятельности.

Предлагаем ознакомить действующих экспортеров, а также потенциально экспортно ориентированные предприятия Республики Башкортостан с продуктами и услугами АО «Российский экспортный центр», а также приглашаем предприятия разместить образцы экспортной продукции в выставочном зале АО «Российский экспортный центр» в г.Уфе в бизнес-центре «Нестеров», Верхнеторговая пл., 6.

Приложение: на 31 стр. в 1 экз.

**Руководитель обособленного подразделения
АО «Российский экспортный центр» в г.Уфе**

Акчурина Р.Н.
+7 (347) 293-77-20

Р.Ю.Бойцова

**Обособленное подразделение
АО «Российский экспортный центр» в г. Уфа**

Тел. +7 (347) 293-77-20

Сайт: www.exportcenter.ru

e-mail: ufa@exportcenter.ru

Адрес: 450077, Республика Башкортостан, г. Уфа, Верхнеторговая пл., д. 6
(Бизнес-центр «Нестеров», вход со стороны ТДК «Гостиный двор», 2 этаж)

Схема проезда:



АНКЕТА

Наименование компании	
Сайт	
Год регистрации	
Вид деятельности	
Годовой оборот, руб.	
Численность	
Генеральный директор ФИО	
Контакты генерального директора (тел., e-mail)	
Входит ли в группу компаний?	
ИНН	
ОГРН	
Юридический адрес	
Фактический адрес	
В каких банках обслуживается	
Контактное лицо по взаимодействию с АО РЭЦ	
Телефон, e-mail контактного лица	
Опыт экспортной деятельности (включая поставки в страны Таможенного Союза)	<i>нет/разовые поставки/регулярные поставки</i>
В случае наличия опыта экспортной деятельности укажите страны и объемы экспорта продукции за последние два года	
Описание продукции, планируемой к экспорту	
Коды ТНВЭД продукции	
Целевые страны экспорта	

Сфера применения продукции	
Портрет потенциальных покупателей продукции на целевых рынках	
Сертифицирована ли продукция на целевых рынках?	<i>да/ нет</i>
если да, укажите сертификаты	
Осуществлялись ли меры по охране и защите интеллектуальной собственности на целевых рынках?	<i>да/ нет</i>
если да, укажите патенты	
Ожидаемые меры поддержки со стороны РЭЦ	
Пожалуйста, укажите какие дополнительные меры поддержки со стороны РЭЦ были бы Вам интересны	

Руководитель организации

/И.О.Фамилия/

М.П.

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТНЫХ КОНТРАКТОВ

АО РЭЦ помогает организовать экспортную деятельность предприятия, оказывая правовую и консультационную поддержку в сферах логистики, таможенного администрирования, сертификации, патентования и возврата НДС.

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
1.1.	Базовое консультирование по вопросам таможенного администрирования	Предоставление консультаций экспортеру по вопросам таможенного администрирования	1.предложат оптимальное решение проблемы, связанной с таможенным администрированием; 2.ознакомят с порядком действий в рамках рекомендованной процедуры.	1. Анкета компании. 2. Дополнительная информация по проблеме (в свободной форме).	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
1.2.	Разработка базового сценария (маршрута) перевозки	Разработка и определение оптимального маршрута перевозки для экспортера	В течение 5 рабочих дней эксперты РЭЦ подготовят расчет, сформируют рекомендации и предоставят базовый сценарий (маршрут) перевозки в соответствие с запросом: 1.предложат варианты оптимального маршрута или сценария перевозки груза на экспорт; 2.предложат оптимальный вид транспорта, используемый для перевозки груза.	1. Анкета компании 2. В свободной форме: -Наименование товара и код ТНВЭД; -Указать планируемый или имеющийся маршрут доставки; 3. В свободной форме: -Копия части Контракта, с условием поставки по Инкотермс; -Копия упаковочного листа с указанием количества, веса и габаритов каждого грузового места; -Копия инвойса или планируемый объем экспортной поставки в валюте контракта.	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
1.3.	Примерный расчет таможенных платежей при экспорте товаров	Выполнение примерного расчета размера таможенных платежей при экспорте товаров за рубеж.	1.ознакомят с порядком расчета таможенных платежей при экспорте товаров; 2.проведут предварительный расчет таможенных платежей	1.Код ТН ВЭД в отношении вывозимого товара, подробное описание товара; 2.Документы, свидетельствующие о формировании/увеличении таможенной стоимости вывозимого товара (страхование, документы о перевозке товара и т.д.).	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
1.4.	Базовое консультирование по вопросам логистики	Консультация о возможностях и особенностях доставки в регион, необходимых документах, страховании перевозки и прочих вопросах, связанных с логистикой.	1.проконсультируют о возможностях и особенностях доставки заявленного груза в указанный регион; 2.предложат оптимальный вид транспорта, который необходимо использовать для перевозки груза; 3.проведут консультацию о необходимых документах для организации перевозки; 4.проконсультируют по видам упаковки товара, необходимой для заявленного способа перевозки товара; 5.предупредят о возможной проблематике, связанной с перемещением того или иного груза; 6.проведут консультацию по страхованию товаров при перевозке.	1.Анкета компании; 2.Наименование и количество товара (в свободной форме); 3.Планируемый маршрут доставки товара (в свободной форме); 4.Планируемый объем экспортной поставки в валюте контракта.	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
1.5.	Помощь в подготовке комплекта товаросопроводительных документов, необходимых для осуществления экспортной поставки	Выработка письменных рекомендаций по подготовке перечня документов, необходимых для осуществления экспортной поставки	1.Проведут анализ текущей ситуации по экспортной поставке; 2.Проведут анализ действующего международного и таможенного законодательства РФ по вопросам применения экспортных таможенных пошлин и мер нетарифного регулирования в отношении конкретного товара (код ТН ВЭД) 3.Подготовят письменные рекомендации по подготовке перечня документов, необходимых для осуществления экспортной поставки.	<i>Анкета компании</i>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
1.6.	Примерный расчет средней стоимости перевозки по разработанному маршруту перевозки	Консультация и расчет средней стоимости перевозки по маршруту перевозки	1.предложат расчет средней стоимости перевозки по разработанному или планируемому маршруту; 2.предложат оптимальный вид транспорта, используемый для перевозки груза.	1. Анкета компании 2. В свободной форме: -Наименование товара и код ТНВЭД; -Указать планируемый или имеющийся маршрут доставки; -Копия части Контракта, с условием поставки по Инкотермс; -Копия упаковочного листа с указанием количества, веса и габаритов каждого грузового места; -Копия инвойса или планируемый объем экспортной поставки в валюте контракта.	Первые три запроса предоставляются бесплатно, каждый последующий запрос от 1000 до 3000 рублей в зависимости от сложности направления и специфики груза (негабаритные перевозки, перевозка опасных видов груза, просчет сложной мультимодальной схемы доставки в труднодоступные регионы и т.д.).
1.7.	Подготовка экспортного контракта	Проведение консультации и подготовка проекта экспортного контракта	1.Предложат оптимальную процедуру осуществления экспортной поставки; 2.Ознакомят с порядком действий в рамках осуществления экспортной поставки; 3.Подготовят проект экспортного контракта товара.	1.Товар (наименование, количество, стоимость); 2.Страна поставки; 3.Вид транспорта; 4.Условия платежа по контракту; 5.Предварительные договоренности 6.Сторон по условиям экспортной поставки.	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
1.8.	Базовое консультирование по вопросам возврата экспортного НДС	Предоставление информации по вопросам возврата НДС при экспорте товаров.	1.Проведут предварительный анализ предоставленных документов/ информации по вопросам подтверждения ставки 0% в отношении экспортированных товаров; 2.Ознакомят с порядком действий в рамках рекомендованной процедуры.	1.Копия экспортного контракта; 2.Копии отгрузочных документов; 3.Копия таможенной декларации с отметками таможенных органов; 4.Сведения о стоимости вывезенных товаров (в случае непредставления копии экспортного контракта).	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016

АНАЛИТИКА И ИССЛЕДОВАНИЯ

Проведение глубокого, всестороннего анализа зарубежных отраслевых и страновых рынков является одной из важнейших задач как на этапе принятия решения о выходе на них, так и в дальнейшем, при формировании стратегии позиционирования компании и

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
2.1.	Анализ мировой торговли	Отчет с информацией о мировой торговле товаром со статистикой экспорта-импорта по странам, с перспективными странами для экспорта, а также с объемом и географией экспорта России	1. анализ общих тенденций развития мировой торговли, страны-лидеров по экспорту и импорту, а также список стран с растущим импортным спросом по выбранному товару; 2. перспективные импортные рынки для дальнейшего исследования.	1. Запрос от экспортера с указанием товара 2. Анкета компании	Представители компаний-экспортеров
2.2.	Страновой экспортный профиль	Динамика и структура экспорта России в выбранную страну, общие показатели экономики и торговли	1. Общие показатели торговли 2. Динамика и структура экспорта по категориям 3. Динамика экспорта по товарным группам и товарам 4. Основные товары несырьевого неэнергетического экспорта 5. Несырьевые неэнергетические товары – лидеры роста экспорта 6. Новые товары несырьевого неэнергетического экспорта 7. Роль страны в экспорте важных несырьевых неэнергетических товаров 8. Экспорт в страну по регионам России 9. География импорта страны по странам и регионам 10. Импорт страны по товарным группам и товарам 11. Растущие позиции несырьевого неэнергетического импорта страны	Анкета компании	1. Сотрудники отраслевых объединений и деловых сообществ 2. Аналитики и консультанты по маркетингу 3. Представители компаний 4. Представители органов государственной власти
2.3.	Анализ импорта макрорегиона	Отчет с информацией о статистике импорта по странам, географии импорта и объемах и направлениях экспорта России	1. анализ импорта макрорегиона, существенные страны-импортеры в макрорегионе и географию поставщиков в макрорегион; 2. перспективные импортные рынки для дальнейшего исследования.	1. Запрос от экспортера с указанием товара 2. Анкета компании	Представители компаний-экспортеров
2.4.	Перспективы несырьевого экспорта	Детальная информация о перспективах несырьевого экспорта Российской Федерации в выбранные страны.	Отчет содержит глубокий анализ с информацией о перспективах экспорта России в определенную страну (перспективы экспорта): 1. Общие характеристики страны (ВВП и его прогноз, население, внешняя торговля); 2. Основные характеристики импорта страны (объем, динамика, прогноз роста, средний тариф); 3. Несырьевой импорт страны (объем, динамика, растущие сектора, место и перспективы России); 4. Сгруппированный по емкости рынка перечень перспективных для экспорта товарных позиций с указанием величины и динамики импорта, места России, основных конкурентов.	Анкета компании	1. Представители компаний-экспортеров всех размеров 2. Сотрудники отраслевых объединений и деловых сообществ 3. Представители органов государственной власти 4. Аналитики и консультанты по маркетингу

2.5.	Аналитический портал «Экспорт регионов»	Интерактивная детализированная информация по экспорту регионов России в разрезе товаров и стран, а также о конкурентной среде на зарубежных экспортных рынках.	Функционал интерактивных инструментов позволяет: 1. Выполнить любой запрос в рамках представленных срезов данных по экспортной статистике регионов РФ; 2. Возможность скачивания PDF-отчетов; 3. Получить доступ к актуальным базам экспортной статистики России.	<i>Анкета компании</i>	1. Представители компаний-экспортеров всех размеров 2. Представители органов государственной власти 3. Сотрудники региональных администраций 4. Аналитики и консультанты по маркетингу
2.6.	Предварительная оценка зарубежных рынков	Отчет с предварительной оценкой зарубежного рынка с информацией о торговле, национальном рынке и таможенных тарифах на импорт товаров из России	статистика экспорта-импорта страны, объемы и географию экспорта России в страну, предварительный обзор рынка товара в целевой стране и таможенный режим.	<i>1. Запрос от экспортера с указанием товара и стран/региона 2. Анкета компании</i>	Представители компаний-экспортеров. Одновременно экспортер может заказать отчет не более чем по 2 товарам похожих по характеристикам в разрезе не более чем по 3 странам.
2.7.	Аналитический отчет по зарубежным рынкам	Отчет с детализированной оценкой зарубежного рынка с информацией о торговле, национальном рынке (продукты, цены, клиенты, продвижение) и таможенных тарифах на импорт товаров из России	динамика, структура и география импорта выбранных стран/региона по выбранному, наличие поставок из России, импортные по основным странам-поставщикам, детализированную оценку зарубежных рынков для Вашей продукции в части объемов, потенциальных клиентов, вероятных конкурентов, каналы дистрибуции, а также таможенные и другие виды сборов на импорт товаров из России.	<i>1. Запрос от экспортера с описанием продукции 2. Анкета компании 3. Презентация о компании или продуктовый каталог (обязательно) 4. Прочие маркетинговые материалы (если компания не заказывала аналитические продукты РЭЦ)</i>	Представители компаний-экспортеров. Одновременно экспортер может заказать отчет не более чем по 2 товарам похожих по характеристикам в разрезе не более чем по 3 странам.
2.8.	Аналитика по экспорту России	Ежемесячные аналитические отчеты по развитию общего и несырьевого экспорта России	Справка содержит информацию об экспорте России за выбранный период времени: 1. Динамика общего и несырьевого неэнергетического экспорта; 2. Товарная и географическая структура экспорта; 3. Основные товары и страны.	<i>Анкета компании</i>	1. Представители органов государственной власти 2. Сотрудники отраслевых объединений и деловых сообществ 3. Аналитики и консультанты по маркетингу 4. Представители компаний 5. Сотрудники региональных администраций
2.9.	Импортные тарифы и сборы	Отчет с информацией о таможенных и других видах сборах применяемых на импортируемую продукцию из России	информация о пошлинах, налогах и сборах, взимаемых иностранным государством в отношении российской экспортной продукции;	<i>1. Запрос от экспортера с указанием наименования продукции, кода товарной номенклатуры (ТН ВЭД) и страны назначения экспорта 2. Анкета компании</i>	1. Российские компании, планирующие приступить к экспортной деятельности и анализирующие условия выхода на зарубежные рынки; 2. Российские экспортеры, намеревающиеся расширить географию присутствия экспортируемой продукции Ограничения на товары/страны 3. До 5 кодов товарной номенклатуры на уровне 6-ти знаков 4. До 5 стран

2.10.	Ренкинг перспективности стран	Уникальная разработка, созданная для общей ориентировки государственных структур и бизнеса в географии потенциальных возможностей развития несырьевого экспорта.	Ренкинг рассчитывается на основе 14 показателей, с разных сторон отражающих перспективы несырьевого экспорта России в конкретную страну: 1.Импорт из России; 2.Комплементарность торговли; 3.Прирост импорта; 4.Прогноз импорта; 5.Простота импорта; 6.Транспортная доступность; 7.Участие в торговых союзах; 8.Нетарифные ограничения; 9.Импорт; 10.Темпы роста импорта; 11.Темпы роста ВВП; 12.Прирост ВВП; 13.Концентрация импорта; 14.Таможенный тариф.	<i>Анкета компании</i>	1. Представители компаний-экспортеров всех размеров 2. Представители органов государственной власти 3. Сотрудники региональных администраций 4. Аналитики и консультанты по маркетингу
2.11.	Регионы и страны мира	Карта мира с макрорегионами и странами, по которым приведена базовая макроэкономическая информация, объемы по торговому обороту с Россией и информация, а также размещены аналитические отчеты и контактные данные инфраструктуры поддержки экспорта России	Данные по макрорегиону/стране: 1.Общие сведения: -Столица; -Площадь; -Население; -ВВП; -Валюта. 2.Торговля с Россией: Товарооборот; -Экспорт; -Импорт; -Несырьевой неэнергетический экспорт; -Место в товарообороте России; -Место в импорте России; -Место в экспорте России; -Место в несырьевом экспорте России; -Место в ренкинге перспективных стран. 3.Аналитические материалы РЭЦ. 4.Инфраструктура поддержки экспорта: -Контакты торгового представительства России; -Контакты представительства РЭЦ.	<i>Анкета компании</i>	Все клиенты РЭЦ
2.12.	Макроэкономические отчеты по странам	В целях мониторинга макроэкономических рисков, ведутся комплексные исследования по наиболее приоритетным странам для экспортной деятельности.	По каждой стране представлена следующая информация: 1. краткая статистическая справка; 2.общая политическая и прочая информация; 3.изложены риски и слабые стороны; 4.возможности и сильные стороны.	<i>Анкета компании</i>	
2.13.	Экспортная справка по региону России	Динамика, структура и география экспорта выбранного региона или федерального округа	1.Экспорт по категориям товаров; 2.Место субъекта среди других субъектов; 3.Экспорт по основным товарным группам; 4.Основные экспортные товары; 5.Точки роста; 6.Основные страны-партнеры данного субъекта.	<i>Анкета компании</i>	1. Представители органов государственной власти 2. Сотрудники отраслевых объединений и деловых сообществ 3. Аналитики и консультанты по маркетингу 4. Представители компаний 5. Сотрудники региональных администраций

ПРОДВИЖЕНИЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

РЭЦ помогает экспортерам найти своих потенциальных покупателей на внешних рынках: помощь в подготовке маркетинговых материалов, поддержка участия в международных тендерах и проектах, выставках и бизнес-миссиях, развитие экспорта по

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
3.1.	Верхнеуровневый поиск и передача контактов потенциальных иностранных покупателей	Формирование перечня потенциальных партнеров на целевом рынке с обоснованием их выбора	Перечень потенциальных партнеров с и набором базовых рекомендаций по продвижению на целевом рынке	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анкета компании 2. Презентация компании и продукции 3. Форма обратной связи – при повторном обращении. 	Любые лица (юридические лица/ИП), обратившиеся в Российский экспортный центр и заинтересованные в поиске потенциальных иностранных покупателей.
3.2.	Детальный поиск и передача контактов потенциальных иностранных покупателей, включая предварительный контакт и проверку интереса	Формирование перечня потенциальных покупателей, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры с компанией-экспортером	Сформирован перечень потенциальных партнеров, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры с компанией-экспортером	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анкета компании 2. Презентация компании и продукции 3. Коммерческое предложение потенциальному покупателю 4. Аналитическая справка с обоснованием выбора рынка; 5. Перечень потенциальных заказчиков для установления контактов (при наличии) 	Любые лица (Юридические лица / ИП), обратившиеся в Российский экспортный центр и заинтересованные в поиске потенциальных иностранных покупателей, которые: <ol style="list-style-type: none"> 1. имеют опыт экспортной деятельности или 2. являются начинающим экспортером с высокой степенью организационной готовности к экспорту.
3.3.	Поиск иностранного покупателя и сопровождение переговорного процесса до этапа заключения экспортной сделки	Поиск потенциального партнера и сопровождение переговорного процесса между клиентом и потенциальным покупателем до момента заключения экспортного контракта	<ol style="list-style-type: none"> 1. Идентифицирован потенциальный контрагент 2. Проведены переговоры по согласованию существенных условий экспортного контракта 3. Существенные условия экспортного контракта зафиксированы в форме предварительного договора, меморандума о сотрудничестве или проекта экспортного контракта с иностранным покупателем 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анкета компании 2. Презентация компании и продукции 3. Перечень потенциальных покупателей, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры с компанией-экспортером 4. Адресное коммерческое предложение потенциальному покупателю (включая информацию по обязательным сертификатам) 5. Аналитическая справка 	Любые лица (юридические лица/ИП), обратившиеся в Российский экспортный центр и заинтересованные в поиске потенциальных иностранных покупателей, которые: <ol style="list-style-type: none"> 1. имеют опыт экспортной деятельности или являются начинающим экспортером с высокой степенью организационной готовности к экспорту; и 2. имеют список потенциальных иностранных покупателей, проявивших интерес к их продукции и готовых вступить с ними в предметные переговоры.
3.4.	Представление интересов российских экспортеров на площадке межправительственных комиссий и иных государственных мероприятиях для продвижения российской продукции	Продвижение проекта через межправительственный диалог	Включение информации об экспортном проекте/проблемных вопросах и препятствиях в протокол МПК.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анкета компании (общая) 2. Справка об экспортном проекте компании-клиента, включающая следующую информацию (в свободной форме): <ul style="list-style-type: none"> - общая информация о компании, сфере деятельности; - характеристика экспортного проекта и продукции; - наименование зарубежного партнера, сфера деятельности; - текущий статус взаимодействия/переговоров; - подписаны ли какие-либо соглашения/меморандумы; - проблематика и желаемый результат от включения формовки в протокол МПК; - проект формулировки для протокола заседания МПК. 3. План поддержки/соглашение/акт оказания услуги с компанией Группы РЭЦ (АО «РЭЦ», АО «ЭКСП», АО РОСЭКСИМБАНК) 	Компании-экспортеры, которые в ходе осуществления проекта сталкиваются с проблемами, эффективно решать которые возможно только с привлечением инструментария МПК, либо продвижение проекта в рамках МПК значительно ускорит его реализацию.

3.5.	Размещение продукции компании на международных торговых онлайн-площадках по партнерским программам	Предоставление возможности листинга продуктов российских производителей на международных торговых онлайн-площадках по льготным условиям	1. Предоставление информации о наличии схемы партнерского листинга, алгоритме его реализации и Партнере РЭЦ – операторе схемы. 2. Листинг продукции экспортера на выбранной международной торговой онлайн-площадке	<i>Анкета</i>	МСП
3.6.	Поиск российских товаров (работ, услуг) по запросу иностранного контрагента	Поиск потенциальных российских партнеров осуществляется посредством региональной сети Группы РЭЦ и региональных партнеров.	Сформирован список потенциальных российских партнеров, соответствующих запрошенным параметрам по товарам (работам, услугам) и передан иностранному контрагенту.	<i>Заявка на поиск российских товаров (работ, услуг)</i>	Иностранному контрагенту, обратившемуся в РЭЦ и заинтересованный в приобретении российских товаров (работ, услуг)
3.7.	Содействие в создании самостоятельной точки присутствия и (или) размещении продукции на международных торговых онлайн-площадках	Индивидуальное консультирование и помощь по вопросам регистрации собственного магазина на выбранной онлайн-торговой площадке. Помощь в определении стратегии продвижения товаров на выбранной электронной площадке.	Продукция клиента размещена в зарегистрированном аккаунте (магазине) на выбранной международной торговой онлайн-площадке	<i>Анкета компании</i>	МСП
3.8.	Базовое консультирование по вопросам запуска канала продаж на международных торговых онлайн-площадках	Определение подходящих каналов онлайн-торговли. Индивидуальное консультирование и помощь по вопросам регистрации собственного магазина на выбранной онлайн-торговой площадке.	Осуществлена базовая консультация, предоставлена информация, указанная в разделе «описание услуги»	<i>Анкета компании</i>	МСП
3.9.	Содействие в поиске международного проекта	Информирование о существующих российских экспортных консорциумах, рекомендации по включению продукции компании в единый продуктовый каталог экспортных консорциумов, предоставление перечня международных проектов с потенциалом участия.	Получение материалов по следующим пунктам: 1. Информация о существующих российских экспортных консорциумах и реализуемых ими проектах. 2. Рекомендации по включению Вашей продукции в единый продуктовый каталог экспортных консорциумов. 3. Перечень международных проектов, где существует потенциал Вашего участия. 4. Содействие во включении компании в команду международного проекта и/или содействие во включении продукции компании в единый продуктовый каталог экспортных консорциумов.	<i>Базовая анкета компании</i>	Производители высокотехнологичной продукции в сфере микроэлектроники, приборостроения, ИКТ. Компании, оказывающие высокотехнологичные услуги в сфере микроэлектроники, приборостроения, ИКТ.
3.10.	Международные проекты и тендеры	Ведение и регулярное обновление раздела «Международные проекты и тендеры» (в общем доступе). Предоставление возможности оформить подписку на релевантные тендеры на сайте РЭЦ (доступно после базовой регистрации)	Качественная и актуальная информация о тендерах международных институтов развития	<i>Анкета компании</i>	Любые лица (юридические лица/ИП), обратившиеся в Российский экспортный центр и заинтересованные в поиске потенциальных иностранных покупателей.
3.11.	Содействие в подаче заявки на участие в тендерах ООН, Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития	Содействие в получении конкурсной документации у заказчика, в подготовке конкурсной заявки, оформлении документов, в отслеживании результатов конкурсов.		<i>Анкета компании</i>	
3.12.	Содействие в регистрации и работе с системой закупок ООН	Знакомство с процедурой регистрации в системе закупок ООН и получение консультации по работе с этой системой.	1. Клиент ознакомлен с процедурой регистрации в системе закупок ООН 2. Клиентом получена консультация по работе с системой закупок ООН	<i>Анкета компании</i>	Любые организации, обратившиеся в АО «РЭЦ» и заинтересованные в поиске партнера, для продвижения своей продукции на экспорт

3.13.	Базовая консультация о возможностях участия в международных тендерах Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития, ООН	Консультация о возможностях участия в международных тендерах Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития, ООН; рекомендации о целесообразности регистрации на закупочной площадке ООН (UNGM).	1. Клиент ознакомлен с возможностями закупочных площадок международных институтов развития (Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития, ООН) 2. Клиенту предоставлены рекомендации о целесообразности регистрации на закупочной площадке ООН (UNGM) 3. Клиент ознакомлен с текущими проектами и тендерами международных институтов развития	<i>Анкета компании</i>	Любые организации, обратившиеся в АО «РЭЦ» и заинтересованные в поиске партнера, для продвижения своей продукции на экспорт
3.14.	Обеспечение участия в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях	Обеспечение участия компании в специализированной бизнес-миссии, направленной на продвижение своей продукции и прямые B2B переговоры с потенциальными торговыми партнерами	Участие компании в организованных РЭЦ мероприятиях, включая организацию b2b переговоры с зарубежными компаниями	<i>Услуга рассчитана на уже действующих клиентов РЭЦ. Состав документов определяется индивидуально для каждой бизнес-миссии</i>	Компании, заинтересованные в выходе на рынок зарубежной страны либо расширении своей экспортной деятельности в какой-либо стране, обратившиеся в РЭЦ за услугами по поиску партнера
3.15.	Адаптация рекламных материалов компании	Перевод, графическая и видео адаптация рекламных материалов экспортера под целевой рынок	Рекламные материалы клиента адаптированы под целевой рынок	<i>1. Анкета компании 2. Рекламные материалы компании, требующие адаптации под целевой рынок, концепция рекламной кампании с «нуля» под требуемый рынок</i>	Любые лица, обратившиеся в АО «Российский экспортный центр», заинтересованные в продвижении своей продукции на зарубежные рынки и соответствующей адаптации своих рекламных материалов под требования целевого рынка
3.16.	Перевод документов на язык страны-импортера	Перевод документов на язык страны-импортера	Список аккредитованных партнеров по данному виду услуг	<i>Анкета клиента</i>	Любые лица, обратившиеся в АО «Российский экспортный центр», заинтересованные в переводе своих материалов на язык страны-импорта для продвижения своей продукции на зарубежные рынки
3.17.	Разработка коммерческого предложения, презентаций, прочих материалов	Список партнерских организаций для оказания услуг по оформлению коммерческого предложения, презентации компании/продукции	Список аккредитованных партнеров по данному виду услуг	<i>Анкета клиента</i>	Любые лица, обратившиеся в АО «Российский экспортный центр», заинтересованные в разработке своих презентационных материалов для продвижения своей продукции на зарубежные рынки
3.18.	Методическое пособие о возможностях участия в тендерах Всемирного банка	Онлайн пособие о возможностях участия в тендерах Всемирного банка.		<i>Анкета компании</i>	
3.19.	Методическое пособие о возможностях участия в тендерах Европейского банка реконструкции и развития	Онлайн пособие о возможностях участия в тендерах Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР).		<i>Анкета компании</i>	
3.20.	Методическое пособие о возможностях участия в тендерах ООН	Онлайн пособие о возможностях участия в тендерах Организации Объединенных Наций (ООН).		<i>Анкета компании</i>	
3.21.	Методическое пособие о доступе на международные торговые интернет площадки	Онлайн пособие с информацией о существующих возможностях и особенностях реализации продукции экспортера по каналам международной электронной торговли.		<i>Анкета компании</i>	

СЕРТИФИКАЦИЯ

РЭЦ содействует получению документов для выпуска российской продукции в обращение на международные рынки, подтверждающих, что продукция соответствует требованиям международных стандартов и внешних рынков

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
4.1.	Базовое консультирование экспортеров о процедурах и требованиях к продукции на внешних рынках по оценке соответствия и адаптации	<p>Общая консультационная и информационная поддержка (базовое консультирование) по процедуре оценки соответствия экспортируемой российской продукции</p>	<p>Заявителю оказана услуга в форме Базового консультирования о процедурах и требованиях к продукции на внешних рынках по оценке соответствия и адаптации</p>	<p>1. Анкета, прилагаемая к Заявке/запросу на предоставление продукта (услуги) «Базовое консультирование экспортеров о процедурах и требованиях к продукции на внешних рынках по оценке соответствия и адаптации»;</p> <p>2. Формирование комплекта документов состоящего из: технических условий/описания продукции (при наличии); копий документов об оценке соответствия экспортируемой продукции обязательным требованиям Российской Федерации (в случае если они установлены); эксплуатационных документов, схем, фотографий; перечня стандартов, требованиям которых соответствует данная продукция (при их применении изготовителем); протоколов приемочных, приемо-сдаточных и других испытаний, проведенных заявителем и/или аккредитованными испытательными лабораториями (центрами), подтверждающих соответствие продукции установленным требованиям (при наличии); сертификатов соответствия на системы менеджмента (при наличии); сертификатов соответствия или протоколов испытаний на сырье, материалы, комплектующие изделия или составные части</p>	<p>Российский экспортер, международная организация, осуществляющая или планирующая осуществлять экспорт российской продукции (услуги) на международный рынок (экспортеры российской продукции (услуг))</p>
4.2.	Оказание консультационной, информационной и иной поддержки по получению документов об оценке соответствия, подтверждающих качественные показатели продукции требованиям международных стандартов	<p>Консультационная, информационная и иная поддержка по процедуре оценки соответствия экспортируемой российской продукции требованиям международных стандартов.</p>	<p>Заявителю оказана консультационная, информационная и иная поддержка по получению документов об оценке соответствия, подтверждающих качественные показатели продукции требованиям международных стандартов.</p>	<p>1. Анкета, прилагаемая к Заявке/запросу на предоставление продукта (услуги) «Оказание консультационной, информационной и иной поддержки по получению документов об оценке соответствия, подтверждающих качественные показатели продукции требованиям международных стандартов» (Приложение 1).</p> <p>2. Формирование комплекта документов состоящего из: технических условий/описания продукции (при наличии); копий документов об оценке соответствия экспортируемой продукции обязательным требованиям (при установлении таких требований законодательством страны импортера); эксплуатационных документов, схем, фотографий; перечня стандартов, требованиям которых соответствует данная продукция (при их применении изготовителем); протоколов приемочных, приемо-сдаточных и других испытаний, проведенных заявителем и/или аккредитованными испытательными лабораториями (центрами), подтверждающих соответствие продукции установленным требованиям (при наличии); сертификатов соответствия на системы менеджмента (при наличии); сертификатов соответствия или протоколов испытаний на сырье, материалы, комплектующие изделия или составные части изделия (при наличии).</p>	<p>Российский экспортер, международная организация, осуществляющая или планирующая осуществлять экспорт российской продукции (услуги) на международный рынок (экспортеры российской продукции (услуг))</p>

4.3.	<u>Оказание консультационной, информационной и иной поддержки по получению сертификатов соответствия требованиям международных стандартов на системы менеджмента</u>	Консультационная, информационная и иная поддержка по процедуре сертификации систем менеджмента	Заявителю оказана консультационная, информационная и иная поддержка по получению сертификатов соответствия требованиям международных стандартов на системы менеджмента.	<p>1. Анкета, прикладываемая к Заявке/запросу на предоставление продукта (услуги) «Оказание консультационной, информационной и иной поддержки по получению сертификатов соответствия требованиям международных стандартов на системы менеджмента» (Приложение 1).</p> <p>2. Формирование комплекта документов состоящего из: материалов рекламного характера о продукции и заявителе (на английском языке); технических условий/описания продукции (при наличии); перечня стандартов, требованиям которых соответствует продукция и системы менеджмента заявителя (при их применении изготовителем); протоколов приемочных, приемо-сдаточных и других испытаний, проведенных заявителем и/или аккредитованными испытательными лабораториями (центрами), подтверждающих соответствие продукции установленным требованиям (при наличии).</p>	Российский экспортер, международная организация, осуществляющая или планирующая осуществлять экспорт российской продукции (услуги) на международный рынок (экспортеры российской продукции (услуг))
4.4.	<u>Оказание консультационной, информационной и иной поддержки по получению (регистрации) необходимых документов об оценке соответствия (деклараций о соответствии, сертификатов соответствия, протоколов испытаний и др.)</u>	Консультационная, информационная и иная поддержка по процедуре оценки соответствия экспортируемой российской продукции обязательным требованиям страны импортера	Заявителю оказана консультационная, информационная и иная поддержка по получению (регистрации) необходимых документов об оценке соответствия (деклараций о соответствии, сертификатов соответствия, протоколов испытаний и др.)	<i>Российский экспортер, международная организация, осуществляющая или планирующая осуществлять экспорт российской продукции (услуги) на международный рынок (экспортеры российской продукции (услуг))</i>	Российский экспортер, международная организация, осуществляющая или планирующая осуществлять экспорт российской продукции (услуги) на международный рынок (экспортеры российской продукции (услуг))
4.5.	<u>Предоставление информационных материалов об общих требованиях к продукции и общему порядку проведения оценки соответствия (онлайн)</u>	Российский производитель при выходе на рынки зарубежных стран сталкивается с барьерами, для преодоления которых необходимо получить соответствующие документы об оценке соответствия.			

4.6.	Базовое консультирование экспортеров о мерах патентно-правовой защиты	Рекомендации по патентно-правовой защите продукции/технологии для экспортеров	Письменные рекомендации по патентно-правовой защите продукции/технологии компании в странах предполагаемого экспорта	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анкета компании по вопросам интеллектуальной собственности; 2. Копии патентов и (или) патентных заявок, оформленных в соответствии с требованиями Роспатента. 3. Копии свидетельств на товарные знаки и (или) заявок на государственную регистрацию товарных знаков, оформленных в соответствии с требованиями Роспатента. 4. Копии трудовых договоров с работниками компании в части распределения прав на создаваемые результаты интеллектуальной деятельности. 5. Копии соглашений между авторами о распределении авторского вознаграждения. 6. Копии лицензионных договоров, договоров отчуждения исключительного права на результаты интеллектуальной деятельности. 7. Копии договоров о совместном патентовании и использовании результатов интеллектуальной деятельности. <p>Предоставление копий указанных в пп. 2-7 выше документов не является обязательным условием оказания услуги. Однако в случае наличия таких документов и предоставления их копий результатом оказания услуги станут более тщательно проработанные практические рекомендации по мерам патентно-правовой защиты продукции/технологии компании.</p>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
4.7.	Правовая охрана объектов патентных прав и товарных знаков за рубежом	Для правовой охраны Ваших изобретений, полезных моделей и промышленных образцов за рубежом, а также для международной регистрации товарных знаков Вашей компании АО «Российский экспортный центр» предлагает воспользоваться услугами аккредитованных партнерских организаций	Патент. Свидетельство о регистрации товарного знака. Решение об отказе в выдаче патента. Решение об отказе в регистрации товарного знака.	<i>не требуются</i>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
4.8.	Проведение патентных исследований	Проведение патентно-информационного поиска позволит Вам определить патентоспособность Вашего технического решения, сделать вывод о целесообразности дальнейших работ по его правовой охране.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Отчет о патентном поиске, в том числе оформленный в соответствии с ГОСТ Р 15.011-96 «Патентные исследования. Содержание и порядок проведения». 2. Отчет в наглядной визуальной форме о текущем состоянии предлагаемой технологии/продукции в данной стране, регионе или в мире на основании анализа патентной информации (патентный ландшафт). 3. Отчет о проведении исследований патентной чистоты продукта/технологии компании. Заключение о возможности использования продукта/технологии компании в данной стране без опасности нарушения действующих на ее территории патентов, принадлежащих третьим лицам. 	<i>не требуются</i>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016

4.9.	Оценка и учет нематериальных активов	Оценка стоимости прав на объекты интеллектуальной собственности, консультирование по вопросам бухгалтерского и налогового учета нематериальных активов	<ol style="list-style-type: none"> 1. Отчет об оценке стоимости исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности, принадлежащие компании. 2. Письменные рекомендации по вопросам бухгалтерского и налогового учета нематериальных активов. 3. Письменные рекомендации по увеличению стоимости компании за счет формирования, рыночной оценки и корректного отражения нематериальных активов на балансе компании. 	<i>не требуются</i>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
4.10.	Юридические услуги в области интеллектуальной собственности	Подготовка и оформление лицензионных договоров, ноу-хау и внутренней нормативной документации компании в части интеллектуальной собственности	<ol style="list-style-type: none"> 1. Оформленные и зарегистрированные в Роспатенте (при необходимости) лицензионные договоры и договоры отчуждения исключительного права. 2. Оформленные в качестве результата интеллектуальной деятельности секреты производства (ноу-хау). 3. Внутренняя нормативная документация компании по управлению интеллектуальной собственностью. 4. Представление интересов компании по вопросам интеллектуальной собственности в Палате по патентным спорам, судах общей юрисдикции и в Суде по интеллектуальным правам. 	<i>не требуются</i>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №71 от 05.02.2016
4.11.	Оформление и выдача необходимых для ввоза российской продукции в иные государства документов в форме сертификата свободной продажи, в том числе на иностранных языках	Документ подтверждающий, что отечественная продукция, ввозимая на иностранный рынок, имеет оформленные документы, необходимые в соответствии с законодательством РФ для обращения на территории России и в настоящее время свободно обращается на внутреннем рынке.	Оформление и выдача сертификата свободной продажи	<i>не требуются</i>	Российское юридическое лицо или физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, а также иностранное юридическое лицо или не являющаяся юридическим лицом по праву иностранного государства организация, которые не являются российскими лицами обратившиеся в АО РЭЦ» и нуждающиеся в выдаче сертификата свободной продажи
4.12.	Экспертиза документов в целях выдачи лицензии на экспорт	Региональные подразделения АО «РЭЦ» осуществляют реализацию комплексных мер АО «РЭЦ» по финансовой и нефинансовой поддержке экспортеров в регионах Российской Федерации.	Оформление лицензии на экспорт отдельных видов товаров	<ol style="list-style-type: none"> 1. заявление о выдаче лицензии, электронная копия заявления о выдаче лицензии; 2. копия внешнеэкономического договора (контракта), приложения и (или) дополнения к нему (для разовой лицензии), а в случае отсутствия внешнеэкономического договора (контракта) - копия иного документа, подтверждающего намерения сторон; 3. копия документа о постановке на учет в налоговом органе или о государственной регистрации; 4. копия лицензии на осуществление лицензируемого вида деятельности или сведения о наличии лицензии на осуществление лицензируемого вида деятельности; 5. иные документы (сведения), если они определены решением Комиссии, на основании которого введено лицензирование соответствующего товара - зависят от конкретной категории товара. 	

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

Компенсационные выплаты предоставляются экспортерам в целях частичного возмещения фактических затрат по различным направлениям экспортной деятельности, понесенных в текущем финансовом году. Компенсация затрат может быть

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
5.1.	Памятка участникам конгрессно-выставочных мероприятий	Механизм государственной поддержки участия национальных компаний в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях предусматривает авансирование затрат за счет средств федерального бюджета.		<p>1. Заявление на участие в конгрессно-выставочном мероприятии;</p> <p>2. Выписка из ЕГРЮЛ/ЕГРИП;</p> <p>3. Заверенные в установленном порядке копии лицензий, в случае осуществления организацией отдельных видов деятельности, подлежащих лицензированию;</p> <p>4. Заверенные в установленном порядке копии сертификатов соответствия и (или) деклараций о соответствии, в случае если продукция организации, подлежит обязательному подтверждению соответствия и (или) декларированию соответствия;</p> <p>5. Копии сертификатов свободной продажи (при их наличии);</p> <p>6. Справка, подписанная руководителем организации (иным уполномоченным лицом), подтверждающая отсутствие налоговой задолженности, просроченной задолженности перед бюджетом РФ; организация не находится в процессе реорганизации, ликвидации, банкротства и не имеет ограничений на осуществление хозяйственной деятельности; организация относится к коммерческим, нефинансовым организациям, а также не является иностранным юридическим лицом; организация не получает средства из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации и государственную поддержку на организацию участия в конгрессно-выставочном мероприятии, указанном в заявлении</p>	
5.2.	Компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции	Специальная программа направлена на поддержку экспорта сельскохозяйственной и продовольственной продукции, а именно на компенсацию фактически понесенных затрат экспортеров при транспортировке своей продукции железнодорожным транспортом (или автомобильным, но в сочетании с железнодорожным) на внешние рынки.	<p>1. Заключенное трехстороннее соглашение о предоставлении субсидий, или</p> <p>2. Отказ в заключении соглашения и предоставлении субсидии с указанием оснований в отказе.</p>	Перечень документов определен п. 9 Правил предоставления субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 15 декабря 2016 г. №1368	В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 15 декабря 2016 г. №1368

5.3.	<p>Компенсация по экспортным кредитам коммерческих банков</p>	<p>В соответствии с Федеральным законом от 19.12.2016 № 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов» АО «Российский экспортный центр» выделены бюджетные ассигнования на цели компенсирования процентных ставок по экспортным кредитам, предоставляемым коммерческими банками</p>	<p>Заключение кредитного соглашения и предоставление кредита (использование кредита). Обращение за получением компенсационной выплаты по мере уплаты заемщиком процентов по кредиту</p>	<p><i>согласно постановлению Правительства РФ № 620 от 24.05.2017.</i></p>	<p>Любой банк – резидент РФ, соответствующий критериям отбора. Компенсация ограничена суммой бюджетных ассигнований, ежегодно выделяемых АО «РЭЦ» на указанные цели; Требования к банкам-участникам программы (статус резидента РФ, наличие собственных средств (капитала) в размере не менее 25 млрд рублей, срок деятельности не менее 5 лет, отсутствие просроченной (неурегулированной) задолженности перед бюджетной системой РФ и Банком России, отсутствие ограничений на осуществление банковской деятельности, организация не находится в стадии реорганизации, ликвидации или банкротства); Компенсация предоставляется в течение 3-х лет с даты заключения кредитного соглашения; Компенсация может применяться только к целевым экспортным кредитам («связанный» кредит иностранному покупателю или его</p>
5.4.	<p>Обеспечение участия в дегустационно-демонстрационных мероприятиях</p>	<p>Финансирование участия в мероприятиях, направленных на продвижение продукции агропромышленного комплекса на внешние рынки, за исключением выставочно-ярмарочной деятельности.</p>	<p>Финансированию подлежат:</p> <ul style="list-style-type: none"> - расходы РЭЦ на аренду помещений (и (или) площадей), технологического и иного оборудования, его монтажу для проведения демонстрационных мероприятий. Компании, участвующие в мероприятии, несут расходы на логистику и импортную очистку товара; - расходы РЭЦ на организацию информационного сопровождения демонстрационных мероприятий, создание рекламно-информационных материалов о продукции; - расходы (транспортные расходы, размещение, гонорары) поваров, иностранных участников мероприятий, предусматривающих ознакомление с условиями производства и демонстрацией продукции в Российской Федерации. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление; 2. Копии учредительных документов с приложениями и внесенными в них изменениям, заверенные руководителем организации; 3. Выписка из ЕГРЮЛ; 4. Заверенные в установленном порядке копии лицензий - в случае осуществления организацией отдельных видов деятельности, подлежащих лицензированию; 5. Копии сертификатов соответствия и (или) деклараций о соответствии, в случае если продукция организации подлежит обязательному подтверждению соответствия и (или) декларированию соответствия; 6. Копии сертификатов свободной продажи (при их наличии); 7. Справка, подписанная руководителем организации 	<p>В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 29.06.2017 г. № 776</p>

5.5.	<p>Компенсация части затрат на транспортировку продукции</p>	<p>Специальная программа направлена на поддержку экспорта высокотехнологичной продукции, а именно на компенсацию до 80 % фактически понесенных затрат затрат экспортеров при транспортировке своей продукции на внешние рынки.</p>		<p>1. Заявления о заключении соглашения и предоставлении субсидии; 2. <i>Опись документов;</i> 3. <i>Выписка из ЕГРЮЛ;</i> 4. <i>Письмо от транспортной компании на официальном бланке за подписью руководителя транспортной компании с реестром автотягачей;</i> 5. <i>Прошитые сканированные паспорта транспортных средств (ПТС) всех автотягачей, участвующих в перевозке реестром к ним;</i> 6. <i>Письмо от транспортной компании с указанием расстояний по маршрутам транспортировки продукции (для автомобильных перевозок);</i> 7. <i>Письмо на официальном бланке организации, подтверждающее соответствие условиям предоставления субсидии;</i> 8. <i>Справка налогового органа об отсутствии задолженности;</i> 9. <i>Документы, подтверждающие статус аффилированных лиц;</i> 10. <i>Расчет субсидии;</i> 11. <i>Заверенные руководителем и главным бухгалтером организации документы, подтверждающие фактические понесенные затраты на транспортировку продукции, включенной в перечень высокотехнологичной продукции;</i> 12. <i>Документы, подтверждающие производство товара на</i></p>	
5.6.	<p>Компенсация затрат на сертификацию российской продукции</p>	<p>Предоставление компенсационных выплат из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов (при наличии целевого государственного финансирования)</p>	<p>Подписание договора на предоставление компенсационной выплаты</p>	<p>заявление о заключении соглашения и предоставлении компенсационной выплаты (в свободной форме); выписка из единого государственного реестра юридических лиц, заверенная в установленном порядке (при непредставлении указанной выписки организацией Минпромторг России запрашивает ее самостоятельно); справка, подписанная руководителем организации (иным уполномоченным лицом), подтверждающая соответствие организации на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашения, условиям, указанным в подпунктах "а", "б", "в" и "д" пункта 5 Правил; заключенный контракт на поставку высокотехнологичной продукции, соответствующий положениям соглашения, и документы, подтверждающие поставку высокотехнологичной продукции по указанному контракту в течение года, в котором предоставляется компенсационная выплата, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой компенсационной выплаты не менее чем в 10 раз, либо обязательство организации о подписании такого контракта и об осуществлении поставки высокотехнологичной продукции в течение 3 лет с даты заключения соглашения на сумму, превышающую сумму запрашиваемой компенсационной выплаты не менее чем в 10 раз; справка налогового органа, подтверждающая отсутствие на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором</p>	<p>1. юр. лицо, резидент РФ; 2. доля участия иностранных лиц менее 50%; 3. отсутствие просроченных выплат в бюджет; 4. организация не находится в стадии банкротства или ликвидации; 5. осуществление организацией поставки высокотехнологичной продукции на сумму превышающую в 10 раз сумму компенсации; 6. организация ранее не получала компенсационной выплаты</p>

5.7.	Компенсация затрат на патентование за рубежом	АО «РЭЦ» осуществляет функции агента Правительства РФ по вопросу о предоставлении компенсационных выплат российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности за рубежом	<p>1. Заключенное трехстороннее соглашение (Клиент - АО «РЭЦ» - Минпромторг России) о предоставлении субсидий на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности, или</p> <p>2. Отказ в заключении соглашения и предоставлении субсидии с указанием оснований в отказе.</p>	<p><i>Перечень документов определен пунктом 9 Правил предоставления субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 15 декабря 2016 г. №1368</i></p>	В соответствии с Постановлением Правительства РФ №1368 от 15.12.2016
5.8.	Обеспечение участия в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях	Обеспечение участия компании в специализированной бизнес-миссии, направленной на продвижение своей продукции и прямые B2B переговоры с потенциальными торговыми партнерами	<p>1. Заключенное трехстороннее соглашение о предоставлении субсидий, или</p> <p>2. Отказ в заключении соглашения и предоставлении субсидии с указанием оснований в отказе.</p>	<p><i>1. Заявление на участие в конгрессно-выставочном мероприятии;</i></p> <p><i>2. Выписка из ЕГРЮЛ/ЕГРИП;</i></p> <p><i>3. Заверенные в установленном порядке копии лицензий, в случае осуществления организацией отдельных видов деятельности, подлежащих лицензированию;</i></p> <p><i>4. Заверенные в установленном порядке копии сертификатов соответствия и (или) деклараций о соответствии, в случае если продукция организации, подлежит обязательному подтверждению соответствия и (или) декларированию соответствия;</i></p> <p><i>5. Копии сертификатов свободной продажи (при их наличии);</i></p> <p><i>6. Справка, подписанная руководителем организации (иным уполномоченным лицом), подтверждающая отсутствие налоговой задолженности, просроченной задолженности перед бюджетом РФ; организация не находится в процессе реорганизации, ликвидации, банкротства и не имеет ограничений на осуществление хозяйственной деятельности; организация относится к коммерческим, нефинансовым организациям, а также не является иностранным юридическим лицом; организация не получает средства из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации и государственную поддержку на организацию участия в конгрессно-выставочном мероприятии, указанном в заявлении</i></p>	Организации, являющиеся непосредственными производителями товаров (услуг) или их аффилированными лицами, признанными таковыми в соответствии с антимонопольным законодательством Российской Федерации.

КРЕДИТНО-ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА

В рамках Группы РЭЦ услуги по кредитно-гарантийно поддержке экспортеров оказывает АО РОСЭКСИМБАНК. Деятельность банка сосредоточена на формировании специальных финансовых предложений участникам экспортной сделки, позволяющих выводить российскую продукцию на внешние рынки с конкурентоспособной ценой и качеством.

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения.
1	2	3	4	5	6
6.1.	Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями	Вы - российский экспортер и регулярно поставляете за рубеж однородные товары или услуги. Мы предлагаем финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.	Предоставление Экспортеру постэкспортного финансирования в виде кредита / кредитной линии	<p>1) Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</p> <p>2) Запрос на финансирование (приложение №2)</p> <p>3) Финансовая отчетность</p> <p>а. Для крупных экспортеров: по МСФО или копия бухгалтерской отчетности в соответствии с требованиями национального законодательства за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года(аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии);</p> <p>б. Для некрупных экспортеров: Ф1 (бухгалтерская отчетность) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 5 последних кварталов (консолидированную отчетность - при наличии) и расшифровка кредитного портфеля (по форме банка).</p> <p>4) Финансовая отчетность иностранного покупателя в формате МСФО или копия бухгалтерской отчетности в соответствии с требованиями национального законодательства за 2 (два) полных</p>	Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ
6.2.	Прямой кредит иностранному покупателю	Вы - российский экспортер, и вашему иностранному покупателю необходимо финансирование. Мы предлагаем кредит иностранному покупателю.	Предоставление импортеру постэкспортного финансирования в виде кредитной линии с лимитом выдач	<p>1) Запрос на финансирование (прямой кредит иностранному покупателю)</p> <p>2) Финансовая отчетность иностранного покупателя в формате МСФО или копия бухгалтерской отчетности в соответствии с требованиями национального законодательства за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года (при наличии),переведенную на русский/английский языки</p> <p>3) Экспортный контракт/-ы или его проект/-ты (при отсутствии подписанного контракта), который/-ые планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту/-ам;</p>	Зарубежный покупатель

6.3.	Кредит банку иностранного покупателя	Вы - российский экспортер, и ваш иностранный покупатель планирует привлечь финансирование в своем банке. Мы предлагаем кредит банку иностранного покупателя.	Предоставление зарубежному банку финансирования в виде кредитной линии с лимитом выдач или лимитом задолженности	<i>Экспортный контракт/-ы или его проект/-ты (при отсутствии подписанного контракта), который/-ые планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту/-ам;</i>	Зарубежный банк
6.4.	Финансирование через подтвержденный аккредитив	Вы - российский экспортер, и ваш иностранный покупатель предлагает аккредитивную форму расчетов. Мы предлагаем финансирование через подтвержденный аккредитив.	Предоставление зарубежному банку финансирования в виде кредитной линии с лимитом выдач или лимитом задолженности	<i>Экспортный контракт/-ы или его проект/-ты (при отсутствии подписанного контракта), который/-ые планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту/-ам;</i>	Зарубежный банк
6.5.	Гарантия в пользу налоговых органов	Продуктовое предложение связано с обеспечением надлежащего исполнения экспортером (Принципалом по гарантии) своих обязательств по возврату сумм налога, излишне зачтенных ему из бюджета. Таким образом экспортеру предоставляется возможность не изымать из хозяйственного оборота денежные средства в виде НДС, подлежащие зачету в соответствии с действующим законодательством РФ.	Предоставление Экспортеру банковской гарантии в соответствии с требованиями	<ol style="list-style-type: none"> 1. Запрос на финансирование (заполнены основные поля) 2. Финансовая отчетность: 3. Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии); 4. Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Денежные средства размещенные в АО РОСЭКСИМБАНК в качестве обеспечения по гарантии; 2. Поручительство собственников Принципала на весь установленный лимит под данный вид продукта; 3. Поручительство третьих лиц; 4. Гарантия другого банка; 5. Другие виды обеспечения, приемлемые для банка.

6.6.	<p align="center">Гарантия платежа</p>	<p>Продуктовое предложение связано с обеспечением платежных обязательств экспортера (Принципала) перед контрагентом (Бенефициаром) по договору поставки товаров, оказания услуг, выполнения работ, заключение которого обусловлено исполнением Экспортного контракта</p>	<p>Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ</p>	<p>1. Запрос на финансирование (заполнены основные поля) 2. Приложение №1 к Запросу на финансирование 3. Финансовая отчетность: 4. Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии); 5. Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту 6. Для тендерной гарантии - Предоставление надлежащим образом заверенной копии конкурсной документации, в которой предусмотрена выдача гарантии в обеспечение исполнения обязательств участника тендера (Принципала) по участию в конкурсе в соответствии с условиями тендера.</p>	<p>1. Денежные средства размещенные в АО РОСЭКСИМБАНК в качестве обеспечения по гарантии; 2. Поручительство собственников Принципала на весь установленный лимит под данный вид продукта; 3. Поручительство третьих лиц; 4. Гарантия другого банка; 5. Другие виды обеспечения, приемлемые для банка.</p>
6.7.	<p align="center">Гарантия надлежащего исполнения обязательств</p>	<p>Продуктовое предложение направлено на обеспечение конкурентных преимуществ национального экспортера в части возможности предоставления иностранным покупателям банковских гарантий надлежащего исполнения экспортером (Принципалом) своих обязательств по Экспортным контрактам.</p>	<p>Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ</p>	<p>1. Запрос на финансирование (заполнены основные поля) 2. Приложение №1 к Запросу на финансирование 3. Финансовая отчетность: 4. Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии); 5. Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту 6. Для тендерной гарантии - Предоставление надлежащим образом заверенной копии конкурсной документации, в которой предусмотрена выдача гарантии в обеспечение исполнения обязательств участника тендера (Принципала) по участию в конкурсе в соответствии с условиями тендера.</p>	<p>1. Денежные средства размещенные в АО РОСЭКСИМБАНК в качестве обеспечения по гарантии; 2. Поручительство собственников Принципала на весь установленный лимит под данный вид продукта; 3. Поручительство третьих лиц; 4. Гарантия другого банка; 5. Другие виды обеспечения, приемлемые для банка.</p>

6.8.	<p>Гарантия возврата авансового платежа</p>	<p>Продуктовое предложение направлено на обеспечение конкурентных преимуществ национальных экспортеров в части возможности предоставления иностранным покупателям, банковских гарантий возврата авансового платежа. Предложение связано с обязательством Гаранта по выплате гарантийной суммы Бенефициару, которую иностранный покупатель прежде уплатил экспортеру (Принципалу) в качестве аванса, в случае, если Принципал не выполнит свои обязательства по возврату части или всей суммы авансового платежа в случаях, предусмотренных условиями Экспортного контракта.</p>	<p>Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ</p>	<p>1. <i>Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</i> 2. <i>Приложение №1 к Запросу на финансирование</i> 3. <i>Финансовая отчетность:</i> 4. <i>Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии);</i> 5. <i>Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту</i> 6. <i>Для тендерной гарантии - Предоставление надлежащим образом заверенной копии конкурсной документации, в которой предусмотрена выдача гарантии в обеспечение исполнения обязательств участника тендера (Принципала) по участию в конкурсе в соответствии с условиями тендера.</i></p>	<p>1. Денежные средства размещенные в АО РОСЭКСИМБАНК в качестве обеспечения по гарантии; 2. Поручительство собственников Принципиала на весь установленный лимит под данный вид продукта; 3. Поручительство третьих лиц; 4. Гарантия другого банка; 5. Другие виды обеспечения, приемлемые для банка.</p>
6.9.	<p>Тендерная гарантия</p>	<p>Продуктовое предложение направлено на поддержку национальных экспортеров в части обеспечения их участия в конкурсах (торгах, аукционах), проводимых иностранными покупателями для целей заключения экспортных контрактов.</p>	<p>Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ</p>	<p>1. <i>Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</i> 2. <i>Приложение №1 к Запросу на финансирование</i> 3. <i>Финансовая отчетность:</i> 4. <i>Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии);</i> 5. <i>Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту</i> 6. <i>Для тендерной гарантии - Предоставление надлежащим образом заверенной копии конкурсной документации, в которой предусмотрена выдача гарантии в обеспечение исполнения обязательств участника тендера (Принципала) по участию в конкурсе в соответствии с условиями тендера.</i></p>	<p>1. Денежные средства размещенные в АО РОСЭКСИМБАНК в качестве обеспечения по гарантии; 2. Поручительство собственников Принципиала на весь установленный лимит под данный вид продукта; 3. Поручительство третьих лиц; 4. Гарантия другого банка; 5. Другие виды обеспечения, приемлемые для банка.</p>

6.10.	Кредит банку иностранного покупателя	Если иностранному покупателю нужны дополнительные средства для оплаты ваших товаров или услуг, Росэксимбанк может предоставить необходимую сумму его банку-кредитору за рубежом.	Предоставление зарубежному банку финансирования в виде кредитной линии с лимитом выдач или лимитом задолженности	<i>Экспортный контракт/-ы или его проект/-ты (при отсутствии подписанного контракта), который/-ые планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту/-ам;</i>	Зарубежный банк
6.11.	Финансирование коммерческого кредита экспортёра	С этим кредитом вы сможете пополнить запас оборотных средств и исполнить обязательства по регулярным экспортным поставкам. По вашему запросу мы предоставим финансирование, если оплата по экспортному контракту осуществляется с отсрочкой / рассрочкой после отгрузки товара (оказания услуг / осуществления работ).	Предоставление Экспортеру постэкспортного финансирования в виде кредита / кредитной линии	<p>1) Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</p> <p>2) Финансовая отчетность</p> <p>a. Для крупных экспортеров: по МСФО или копия бухгалтерской отчетности в соответствии с требованиями национального законодательства за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года(аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии);</p> <p>b. Для некрупных экспортеров: Ф1 (бухгалтерская отчетность) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 5 последних кварталов (консолидированную отчетность - при наличии) и расшифровка кредитного портфеля (по форме банка).</p> <p>3) Экспортный контракт/-ы или его проект/-ты (при отсутствии подписанного контракта), который/-ые планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту/-ам;</p>	Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ
6.12.	Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам	Этот кредит поможет вам пополнить запас оборотных средств и исполнить обязательства по регулярным экспортным поставкам.	Предоставление Экспортеру предэкспортного финансирования в виде кредита / кредитной линии	<p>1) Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</p> <p>2) Финансовая отчетность: Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии);</p> <p>3) Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту</p>	Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ с годовой выручкой более 2 млрд. руб.

6.13.	Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам	Этот кредит поможет вам пополнить запас оборотных средств и исполнить обязательства по регулярным экспортным поставкам.	Предоставление Экспортеру предэкспортного финансирования в виде кредита / кредитной линии	<p>1) Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</p> <p>2) Приложение №1 к Запросу на финансирование</p> <p>3) Финансовая отчетность: Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 5 последних кварталов (консолидированную отчетность - при наличии) и расшифровка кредитного портфеля (по форме банка).</p> <p>4) Экспортные контракты или их проекты (при отсутствии подписанных контрактов), которые планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту</p>	Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ с годовой выручкой менее 2 млрд. руб.
6.14.	Финансирование расходов по экспортному контракту	Если вам нужны средства для покупки сырья, материалов, оплаты услуг субподрядчиков для исполнения обязательств по отдельному экспортному контракту, то этот кредит — оптимальное решение.	Предоставление Экспортеру предэкспортного финансирования в виде кредита / кредитной линии	<p>1) Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</p> <p>2) Приложение №1 к Запросу на финансирование</p> <p>3) Финансовая отчетность: Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 2 (два) полных финансовых года и прошедший отчетный период текущего финансового года по РСБУ или МСФО (аудированную финансовую отчетность – при наличии / консолидированную отчетность - при наличии);</p> <p>4) Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту</p>	Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ с годовой выручкой более 2 млрд. руб.
6.15.	Финансирование расходов по экспортному контракту	Если вам нужны средства для покупки сырья, материалов, оплаты услуг субподрядчиков для исполнения обязательств по отдельному экспортному контракту, то этот кредит — оптимальное решение.	Предоставление Экспортеру предэкспортного финансирования в виде кредита / кредитной линии	<p>1) Запрос на финансирование (заполнены основные поля)</p> <p>2) Финансовая отчетность: Ф1 (бухгалтерский баланс) и Ф2 (отчет о прибылях и убытках) за 5 последних кварталов (консолидированную отчетность - при наличии) и расшифровка кредитного портфеля (по форме банка).</p> <p>3) Экспортный контракт или его проект (при отсутствии подписанного контракта), который планируется профинансировать, а также (при наличии) – все приложения и дополнительные соглашения к контракту</p>	Юридические лица и индивидуальные предприниматели-экспортеры товаров (работ/услуг) из РФ с годовой выручкой менее 2 млрд. руб.

СТРАХОВАНИЕ

В рамках Группы РЭЦ услуги по страховой поддержке экспортера оказывает АО «ЭКСПАР». ЭКСПАР создан как специализированный государственный институт поддержки экспорта для реализации страхового инструментария защиты экспортных кредитов и инвестиций. ЭКСПАР сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности.

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги	Результат	Необходимая информация, документы	Условия получения, ограничения,
1	2	3	4	5	6
7.1.	Страхование международного лизинга	Продукт, предназначенный для защиты российских лизингодателей (банков) от риска неплатежа иностранного лизингополучателя.	Заключение договора страхования	Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение.	Российские лизингодатели, заключившие или заинтересованные в заключении договоров с иностранными лизингополучателями.
7.2.	Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера	Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера предназначено для защиты российского банка от риска невозврата кредита, предоставленного российскому экспортеру (субъекту малого и среднего предпринимательства) на цели исполнения экспортного контракта.	Заключение договора страхования	Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение. Обратившийся экспортер уведомляется о том, что представители финансирующего банка напрямую взаимодействуют с Бизнес-Подразделением.	Российские банки, предоставляющие финансирование российским юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям с годовой выручкой не более 2 млрд.руб. на цели исполнения экспортного контракта. Экспортеры несырьевой продукции, заинтересованные в минимизации стоимости и удлинении сроков привлекаемого финансирования с годовой выручкой не более 2 млрд.руб.

7.3.	Страхование экспортного факторинга	Страховой продукт, предназначенный для защиты фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов.	Заключение договора страхования	Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение. Обратившийся экспортер уведомляется о том, что представители факторинговой компании напрямую взаимодействуют с Бизнес-Подразделением.	Российские факторинговые компании или банки, предоставляющие услуги международного факторинга поставщику-экспортеру.
7.4.	Страхование кредита на создание экспортно ориентированного производства	Страховой продукт предназначен для защиты коммерческого банка от риска невозврата кредита, предоставляемого в рамках реализации инвестиционного проекта по созданию нового или расширению существующего экспортно ориентированного производства на территории Российской Федерации для целей приобретения товаров, работ и услуг российских поставщиков.	Заключение договора страхования	Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение. Обратившийся экспортер уведомляется о том, что представители финансирующего банка напрямую взаимодействуют с Бизнес-Подразделением.	Экспортеры несырьевой продукции, заинтересованные в привлечении финансирования с помощью факторинга.

7.5.	Страхование подтвержденного аккредитива (SR)	<p>Страховой продукт, предназначенный для защиты банка, подтверждающего аккредитив (в том числе с предоставлением финансирования) иностранного банка-эмитента, от риска неполучения возмещения по нему. Страхование распространяется на аккредитивы, выставленные для оплаты по контрактам за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.</p>	<p>Заключение договора страхования</p>	<p>Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение. Обратившийся экспортер уведомляется о том, что представители финансирующего банка напрямую взаимодействуют с Бизнес-Подразделением.</p>	<p>Российские или иностранные банки, подтверждающие аккредитив. Экспортеры несырьевой продукции, заинтересованные в минимизации стоимости и удлинении сроков привлекаемого финансирования для своих покупателей (заемщиков).</p>
7.6.	Страхование кредита покупателю	<p>Страховой продукт, предназначенный для защиты российского или иностранного банка от риска невозврата кредита, предоставленного иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.</p>	<p>Заключение договора страхования</p>	<p>Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение. Обратившийся экспортер уведомляется о том, что представители финансирующего банка напрямую взаимодействуют с Бизнес-Подразделением.</p>	<p>Российский или иностранный банк, предоставляющий финансирование иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России. Экспортеры несырьевой продукции, заинтересованные в реализации экспортных проектов путем минимизации стоимости и удлинении сроков финансирования для своих покупателей.</p>

7.7.	Страхование российских инвестиций за рубежом	Продукт предназначен для защиты российских инвесторов от риска утраты инвестиций в результате событий политического характера. Страховое покрытие распространяется на инвестиции, осуществленные за рубежом, как в форме вложений в капитал иностранных компаний, так и предоставленных в форме акционерных займов.	Заключение договора страхования	Обращение целевого клиента во Фронт-Офис передается напрямую в бизнес-подразделение.	Российские инвесторы, осуществившие или планирующие осуществить взнос в уставный капитал иностранной компании или также прямые инвестиции в иной форме.
7.8.	Страхование краткосрочной дебиторской задолженности	Страховой продукт предназначен для защиты российских компаний (а также банков, предоставляющих им финансирование) от риска неплатежа иностранных покупателей. Страховое покрытие распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) постоянным покупателям за рубежом.	Заключение договора страхования	Отчетность иностранных контрагентов за последние 3 года (при наличии)	Экспортеры несырьевой продукции (в т.ч. торговые дома российских компаний в некоторых юрисдикциях), работающие (или планирующие работать) с отсрочкой платежа не более 365 дней на регулярной основе, а также банки, предоставляющие им финансирование.
7.9.	Страхование кредита поставщика	Продукт предназначен для защиты российских экспортеров (а также финансирующих их банков) от риска неплатежа иностранного покупателя. Покрытие распространяется на отдельные поставки, осуществляемые на условиях отсрочки платежа.	Заключение договора страхования	1) Экспортный контракт (или его проект) 2) Отчетность иностранного контрагента за последние 3 года (при наличии)	Экспортеры несырьевой продукции, работающие (или планирующие работать) с отсрочкой платежа, а также банки, предоставляющие им финансирование.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

Образовательная программа РЭЦ – это программа обучения для начинающих компаний-экспортеров основам и ведению экспортной деятельности, которая сочетает в себе лучшие практики от ведущих экспертов в области внешнеэкономической деятельности России и международный опыт.

24.10.2017

№	Услуги	Описание услуги
1	2	3
8.1.	Курс "Эффективный маркетинг для экспортера"	Курс поможет в поиске и анализе информации по зарубежным партнерам и рынку в целом, а так же познакомит с технологиями продвижения собственной продукции на зарубежных рынках.
8.2.	Курс "Деловая коммуникация в экспортной деятельности"	Вы узнаете об основах делового этикета и коммуникации в целом, о том, как правильно вести деловую переписку, и какие существуют особенности общения с представителями бизнеса из разных стран.
8.3.	Курс "Правовое обеспечение экспортной деятельности"	Из курса вы узнаете о правовых аспектах выхода на зарубежный рынок, а также о международных актах, регулирующих экспортную деятельность.
8.4.	Курс "Управление финансовыми ресурсами для экспортеров"	Вы узнаете об инструментах управления финансами, инфраструктурой расчетов во внешнеэкономической деятельности и другими процессами, необходимыми для ведения экспортной деятельности.
8.5.	Курс "Документационное обеспечение экспортной деятельности"	Из курса вы узнаете, какие виды документов существуют, как пройти необходимую сертификацию и получить разрешительную документацию.

8.6.	<u>Курс "Таможенное оформление экспортных операций"</u>	Знания, полученные в ходе изучения данного образовательного курса, помогут начинающему экспортеру эффективно организовать весь процесс таможенных операций, связанных с транспортировкой груза через границу.
8.7.	<u>Курс "Логистика в экспортной деятельности"</u>	Логистика в экспортной деятельности является одним из завершающих этапов экспорта. О том, как не ошибиться в выборе эффективной модели транспортировки своей продукции в соответствии со всеми нормами вы узнаете из данного курса.
8.8.	<u>Учебное пособие для начинающего экспортера</u>	Введение в экспорт. Жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортно ориентированных предприятий